



目录

CONTENTS

- 01 项目介绍
- 02 合作模式
- 03 总部支持
- 04 合作前景
- 05 联系方式



01 项目介绍

项目概述

项目定位

"医数云析"专注于AI医疗科研及应用服务,涵盖培训带教、案例实操,应用平台搭建;成果以软著、课题、标准、模型、数据资产等形式交付,致力于成为医疗单位人才培养、项目申报、资产增值、成果转化的全方位服务平台。

核心优势

拥有国内顶级跨界人才队伍,精通医学、数学、计算机学等复合交叉学科领域,运用先进AI分析手段,从数据中挖掘价值,推行标准、成果落地、专利转化,助力医疗单位实现全方位AI加持发展。



02 | 合作模式



合作形式

公司设立

合作方在当地成立"医数云析"分公司,如"医数云析(成都)人工智能科技有限公司",总公司占股10%,合作方享有相应权益与自主经营权。到一定发展阶段,全国所有分公司一起合并流水上市





03 总部支持

技术+项目支持

技术补充

总部提供医学、生信、IT、数学等多领域融合技术补充,助力合作方提 升技术实力,孵化培养队伍,以达到能跟总部一样拓展业务的技术水平。

项目赋能

- a. **医疗数据质控标准化处理框架**:为大模型数据建立底层质控标准化,提高数据质量,提升用于AI模型的精度;
- **b. 动态模型期刊**:把静态文章处理成软件模型,可用于专利申报等,即是文章也是数据资产。
- b. **专业知识库+科研分析工具**:训练本地化专业知识库,可细分到 专科业务领域,用大模型搭建专项分析流工具,提高研究效率。





课题+高度赋能



课题分享

总部分享纵向、横向课题,从项目中挖掘细分课题分支,为各区分公司分享 赋能课题,助力合作方公关学术、医疗卫健高层,提升学术影响力与合作机 会。



高度赋能

联合学会、各地医科大学、重点大学医学部等成立AI医学实验室,作为当地医疗圈牵头形式;定期组织AI医学培训活动,帮助合作方在当地建立品牌形象,增强客户信服力,提升学知高度,促进业务开展。



日常工作督导

销售与管理支持

- a. 销售管理:销售工作每日跟进,辅助分析细节,督导工作,提交汇报给合作方,加快成单效率;
- b. 技术培养: 给合作方驻地委派或联系技术支持, 加强销售辅助。
- c. 团队孵化:赠送企业数字化应用软件、管理体系全套孵化,助力合作方实现标准规范化运营。



股份兑换与拓展

股份兑换政策

对于孵化成熟的公司,根据业务流水额可与总公司 兑换股份,具体参考当时估值政策,为合作方提供 长期激励与发展空间。



联合拓展孵化

孵化成熟的公司可对外联合拓展孵化其他地分公司,根据具体情况可参考5:5共占新地分公司10%的股份,实现业务版图扩张与资源共享。





04 | 合作前景



资源互补协作

对于有优势资源和技术实力的合作方,可与总部分担项目任务,包括人才的调用,项目的合作开发、渠道资源的共享等。



4.2 市场

医疗智能化趋势

随着医疗行业对智能化、精准化需求的不断增长,AI医疗市场潜力巨大,合作方将受益于行业发展趋势,共同 开拓广阔市场。



联系我们

联系方式







